

Бизнес-игра «ПРЕДПРИЯТИЕ»

ОПИСАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Бизнес-игра «Предприятие» максимально приближенное к реальности действие, воспроизводящее бизнес-процессы предприятия от получения заявки клиента до отгрузки.

Участники в течение нескольких раундов за счет совместных обсуждений, изучения процессов и взаимодействия подразделений, оптимизируют работу Предприятия с целью выполнения плана по выручке и прибыли.

При этом с каждым новым раундом условия игры усложняются: появляются новые вводные о состоянии рынка, о выбытии сотрудников, о требованиях клиентов и пр.

Эти новые условия побуждают участников искать не только текущие улучшения, а находить принципиальные решения, позволяющие в разы увеличить производительность и качество совместной работы подразделений.



Бизнес-игра включает в себя: интенсивное обучение, моделируемые рыночные ситуации, экспертные комментарии, разборы принятых решений, team-building.

В результате игры: участники вырабатывают понимание зависимости результатов работы предприятия от организованности и слаженности работы всех подразделений, а также развивают навыки командного решения вопросов по оптимизации процессов предприятия.

Изучаемые в ходе игры инструменты оптимизации процессов:

- Анализ процесса SIPOK (поставщик – вход-процесс-результат- клиент);
- Инструменты анализа проблем;
- Методы оптимизации процессов;
- Инструменты Бережливого производства и Шести Сигм.

Сегодня бизнес-игры
(бизнес-симуляции):

· Наиболее эффективная и результативная обучающая технология, зарекомендовавшая себя в различных странах.

· Уникальный тренажер для развития управленческих качеств и развития мышления сотрудников, направленного на развитие предприятия.

· Результативная техника сплочения команды и конструктивного решения проблем во взаимодействии.

· Объективный способ оценки потенциал и компетенций.

Продолжительность игры: 1-2 дня (в зависимости от версии)

Рекомендуемое количество участников: 15 или до 30 чел. (две команды от 8 до 15 человек)

Минимальное количество участников: 8 чел.